

PREZENTAREA GENERALĂ A PLANULUI DE COMPENSARE

(valabil începând cu 01.01.2021)

Pașii către succes pentru Etapa 1, Etapa Membrului

1. Fiți activi
 2. Găsiți Membri noi
 3. Deveniți Membru de 7 Stele
-

Rolul de membru – Rolul de Membru este cel în care vor fi cei mai mulți Membri. Acest plan de compensare va recunoaște și răsplăti obiceiurile de bună conduită ale Membrilor care sunt focusați asupra vânzărilor și sponsorizărilor, asupra construirii încrederii și a succeselor repetate (astfel crescând procentul de menținere al rețelei).



Calificări – Acest plan de compensare este foarte simplu. În această etapă, aveți dreptul să primiți comisioane de la cât mai multe nivele suplimentare (limitate la 7), direct proporțional cu numărul membrilor activi și sponsorizați personal în luna calendaristică respectivă.

O cerință* obligatorie este să fiți Membru Activ.

**Cetățenii americani și canadieni sunt exceptați de la această cerință obligatorie*

De exemplu: dacă aveți 2 linii de tip frontline active, aveți dreptul să obțineți comisioane pe 2 nivele suplimentare, dar dacă aveți 7 linii de tip frontline active, aveți dreptul să obțineți comisioane pe 7 nivele suplimentare.

Bonusuri – Tabelul cu bonusuri pentru Rolul de Membru este prezentat mai jos:

		PLAN DE COMPENSARE					
	MEMBRU DE 1 STEA (1 frontline)	MEMBRU DE 2 STELE (2 frontline)	MEMBRU DE 3 STELE (3 frontline)	MEMBRU DE 4 STELE (4 frontline)	MEMBRU DE 5 STELE (5 frontline)	MEMBRU DE 6 STELE (6 frontline)	MEMBRU DE 7 STELE (7 frontline)
NIVEL 1	10%	10%	10%	10%	10%	10%	10%
NIVEL 2		2%	2%	2%	2%	2%	2%
NIVEL 3			3%	3%	3%	3%	3%
NIVEL 4				4%	4%	4%	4%
NIVEL 5					5%	5%	5%
NIVEL 6						6%	6%
NIVEL 7							7%

Bonus pentru vânzări către client – Câștigați 10% din Volumul Comisionabil (VC) generat de achiziționarea frontline a oricăror produse sau servicii Future of Digital.

Frontline - oricare Membru înregistrat personal cunoscut și ca Membru din primul vostru nivel.

Bonusurile de nivel 2-7 – Câștigați 2% din Volumul Comisionabil generat la nivelul al 2-lea prin cumpărarea oricăruia dintre produsele sau serviciile Future of Digital de către oricare Membru de pe al 2-lea nivel suplimentar, câștigați 3% din Volumul Comisionabil generat la nivelul al 3-lea prin cumpărarea oricăruia dintre produsele sau serviciile Future of Digital de către oricare Membru de pe al 3-lea nivel suplimentar și așa mai departe până la 7% de pe al 7-lea nivel suplimentar.

Pașii către Succes pentru Etapa 2, Etapa Partenerului

1. Fiți activi
 2. Găsiți Lideri și conduceți grupuri
 3. Deveniți Partener de 7 Stele
-

Rolul de Partener – Rolul de Partener este acela pe care îl vor avea Liderii. Acest plan de compensare va recunoaște și răsplăti obiceiurile de bună conduită ale Liderilor care sunt focusați asupra construirii de echipe, a construirii liderilor de echipe și asupra vânzării unei viziuni corecte și inovative a societății.

Calificări - Acest plan de compensare este foarte simplu. În această fază, în funcție de exemplul personal de conducere, exprimat prin cât de multe linii de tip frontline active în trimestrul calendaristic specific, aveți dreptul să primiți comisioane calculate la cifra de afaceri totală din cadrul tuturor vânzărilor generate pe platforma Future of Digital.



O cerință obligatorie este să fiți Membru Activ.

**Cetățenii americani și canadieni sunt exceptați de la această cerință obligatorie*

Resurse Trimestriale de Leadership – Atunci când aveți un minim de 14 – 56 linii active pentru toate cele trei luni dintr-un trimestru calendaristic, veți primi cote-părți din Resursele Trimestriale de Leadership. Numărul de cote-părți acordate se bazează pe dreptul vostru de plată pentru fiecare dintre cele trei luni astfel încât cu cât sunteți plătiți mai mult, cu atât mai multe cote-părți veți primi. Resursa este de 1% din Volumul Comisionabil total al societății pentru trimestru, indiferent care este această sumă. Resursa este împărțită în mod egal în cote-părți astfel încât suma pe care o câștigați este valoarea cotei-părți înmulțită cu numărul de cote-părți pe care le-ați câștigat conform tabelului cu Bonusuri.

De exemplu: dacă aveți 21 de linii de tip frontline active, aveți dreptul să obțineți 3 cote-părți, dar dacă aveți 56 de linii de tip frontline active, aveți dreptul să obțineți 199 cote-părți.

Bonusuri - Tabelul cu bonusuri pentru Rolul de Partener este prezentat mai jos:

		PLAN DE COMPENSARE					
	PARTENER DE 1 STEA (14 linii active)	PARTENER DE 2 STELE (21 linii active)	PARTENER DE 3 STELE (28 linii active)	PARTENER DE 4 STELE (35 linii active)	PARTENER DE 5 STELE (42 linii active)	PARTENER DE 6 STELE (49 linii active)	PARTENER DE 7 STELE (56 linii active)
COTE-PĂRȚI	1	1	1	1	1	1	1
COTE-PĂRȚI		2	2	2	2	2	2
COTE-PĂRȚI			4	4	4	4	4
COTE-PĂRȚI				8+8	16	16	16
COTE-PĂRȚI					16	16	16
COTE-PĂRȚI						32	32
COTE-PĂRȚI							64+64
TOTAL părți	1	3	7	23	39	71	199

Procentele care vă sunt plătite, numărul de niveluri la care sunteți plătiți și cotele-părți pe care le obțineți sunt bazate pe Titlul de Plată, indiferent de titlurile pe care le-ați obținut în trecut.

Pași către Succes pentru Etapa 3, Etapa Ambasadorului

1. Fiți activi
 2. Găsiți Parteneri și alți Ambasadori și conduceți grupuri
 3. Deveniți Ambasador 7 Stele
-

Rolul de Ambasador – Rolul de Ambasador este acela pe care îl vor avea unii dintre Parteneri. Acest plan de compensare va recunoaște și răsplăti obiceiurile de bună conduită ale Partenerilor care sunt focusați asupra construirii de echipe, a construirii liderilor de echipe și asupra vânzării unei viziuni corecte și inovative a societății.

Calificări - Acest plan de compensare este foarte simplu. În această fază, în funcție de exemplul personal de conducere, exprimat prin cât de multe linii active de Ambasadori aveți în trimestrul calendaristic specific, aveți dreptul să primiți comisioane calculate la cifra de afaceri totală din cadrul tuturor vânzărilor generate pe platforma Future of Digital.

a. Condiții de calificare obligatorii:

- ✓ Să fiți minimum Membru 7 stele calificat în toate lunile în care îndepliniți și condițiile de calificare suplimentare;
- ✓ Să aveți conturi active în 3 companii de network marketing pentru care există funnel în platforma de funnel-uri a Future of Digital.

b. Condiții de calificare suplimentare:

- ✓ Să aveți 5 linii diferite calificate, toate la un anumit rank în toate lunile unui trimestru, conform tabelului de mai jos;
- ✓ valoarea minimă a NMR* pe un trimestru calendaristic să îndeplinească pragurile din tabelul de mai jos.

*NMR (Network Marketing Revenue) - totalul comisioanelor încasate într-un trimestru din minimum 3 companii de network marketing, pentru care există funnel în platforma de funnel-uri a Future of Digital.

Resurse Trimestriale de Leadership – Atunci când aveți un minim 5 linii active de Membri 7 Stele sau un minim de 5 linii active de Ambasadori 1 Stea – Ambasadori 6 Stele pentru toate cele trei luni dintr-un trimestru

calendaristic, veți primi cote-părți din Resursele Trimestriale de Leadership. Numărul de cote-părți acordate se bazează pe dreptul vostru de plată pentru fiecare dintre cele trei luni astfel încât cu cât sunteți plătiți mai mult, cu atât mai multe cote-părți veți primi.

Resursa principală este de 1% din Volumul Comisionabil total al societății pentru trimestru, indiferent care este această sumă. Resursa este împărțită în mod egal în cote-părți astfel încât suma pe care o câștigați este valoarea cotei-părți înmulțită cu numărul de cote-părți pe care le-ați câștigat conform tabelului cu Bonusuri.

Suplimentar, o resursă de 1% va fi alocată pentru excursii oferite cadou celor care ating nivelul de Ambasador 4 Stele și îl mențin calificat timp de 8 luni din anul calendaristic la care se face raportarea.

De exemplu: dacă aveți 5 de linii de tip Ambasador 1 Stea active, aveți dreptul să obțineți 3 cote-părți, dar dacă aveți 5 de linii de tip Ambasador 6 Stele active, aveți dreptul să obțineți 199 cote-părți.

Bonusuri - Tabelul cu bonusuri pentru Rolul de Ambasador este prezentat mai jos:

PLANUL DE COMPENSARE - ETAPA DE AMBASADOR							
	AMBASADOR 1 STEA 5 Linii la M7S 5.000€ NMR	AMBASADOR 2 STELE 5 Linii la A1S 15.000€ NMR	AMBASADOR 3 STELE 5 Linii la A2S 50.000€ NMR	AMBASADOR 4 STELE 5 Linii la A3S 150.000€ NMR	AMBASADOR 5 STELE 5 Linii la A4S 300.000€ NMR	AMBASADOR 6 STELE 5 Linii la A5S 600.000€ NMR	AMBASADOR 7 STELE 5 Linii la A6S 1.000.000€ NMR
SHARES	1	1	1	1	1	1	1
SHARES		2	2	2	2	2	2
SHARES			4	4	4	4	4
SHARES				8 + 8	16	16	16
SHARES					16	16	16
SHARES						32	32
SHARES							64 + 64
TOTAL SHARES	1	3	7	23	39	71	199

Procentele care vă sunt plătite, numărul de niveluri la care sunteți plătiți și cotele-părți pe care le obțineți sunt bazate pe Titlul de Plată, indiferent de titlurile pe care le-ați obținut în trecut.

Seminarul de recompensare a liderilor

Future of Digital alege să invite o dată pe an, la seminarul de teambuilding "**Seminarul Liderilor**", pe acei lideri din comunitatea Future of Digital care reprezintă exemplar comunitatea Future of Digital și care reușesc să atingă și să păstreze calificarea rank-ului de Ambassador 2 Stele timp de 1 an calendaristic.

Seminarul de recompensare a liderilor se anunță întotdeauna pe data de 1 ianuarie a fiecărui an, în cadrul "*Programului de Stimulare a Vânzărilor*" pe anul respectiv, care se regăsește în backoffice-ul fiecărui membru Future of Digital, în secțiunea "*Download documents*".

Definiția Termenilor & Conceptelor

Persoana care înregistrează – Persoana care prezintă un individ Societății este considerată a fi "Persoana care înregistrează" sau "Sponsorul Personal".

Membru înscris – Membrul înscris este denumirea inițială a Membrului și este un Membru care a acceptat Termenii și Condițiile Societății, dar care nu a îndeplinit încă cerințele pentru a deveni Membru Eligibil. În timp ce este Membru înregistrat, va putea înregistra alți Membri, dar nu va primi comisioane sau bonusuri până când nu devine Membru Eligibil.

Membru Eligibil – Membrul înregistrat care a furnizat cu succes toate documentele și/sau informațiile solicitate.

Membru Activ – Un Membru trebuie să aibă abonament Premium activ în luna respectivă pentru a conta pentru statutul de Activ în aceeași lună.

Membru adoptat și Sponsor adoptiv – Un Membru care își exprimă acordul de a trece sub îndrumarea unui sponsor aflat pe un alt nivel, care se va numi Sponsor adoptiv.

Linie – O Linie începe cu un Membru de prim nivel și include toți Membrii de sub el. Un Membru are atâtea linii câți Membri de prim nivel are fiecare dintre linii.

Downline – Toți membrii înregistrați personal (pe primul nivel), precum și cei înregistrați mai departe de aceștia și de cei astfel înscriși reprezintă grupul downline.

Upline - Toți membrii care încep cu Sponsorul tău și continuă cu sponsorul sponsorului tău, urcând genealogic și invers cronologic până la primul membru înscris direct la primul cont înscris în Future of Digital.

Linie Activă – Oricare Membru de prim nivel și întregul său downline acolo unde cel puțin o persoană este considerată Activă.

Crossline – membrii care nu se află în Downline-ul tău.

Nivel – Poziția pe care un Membru o are în downline în raport cu un alt Membru upline sau downline. Membrii sponsorizați personal (i.e. primul nivel) sunt Nivelul Unu. Acei Membri și clienți sponsorizați de Membri de Nivel Unu sunt Nivelul Doi, în raport cu Membrul original.

Perioada – O perioadă se referă la perioada de timp specifică pentru care sunt calculate calificările și plățile. În acest plan, o perioadă este egală cu o lună calendaristică efectivă. Șase perioade vor fi șase luni calendaristice.

Volum Comisionabil (VC) – este volumul pentru care sunt plătite comisioanele. În acest plan, Volumul Comisionabil pentru produsul abonamentului Premium într-o perioadă va fi de 100% din achiziții, cu excepția acelor abonamente Premium care se supun Promoțiilor. Toate Volumele Comisionabile sunt calculate în USD. Pentru alte produse sau servicii vândute de societatea Planet Program sau de partenerii Planet Program din cadrul comunității Future of Digital, volumul comisionabil va fi exprimat în backoffice-ul fiecărui membru ca procent din valoarea de achiziție.

Comision – toate bonusurile care sunt plătite de Planet Program SRL (proprietar al brandului Future of Digital) Membrului Eligibil în conformitate cu planul de compensare.

Plățile comisioanelor – comisioanele sunt plătite în perioada de **15-20** a fiecărei luni pentru luna anterioară în care Membrul Eligibil s-a calificat pentru comisioane în portofelul lor din backoffice-ul Future of Digital.

Politica de anulare – Planet Program SRL (proprietar al brandului Future of Digital) va închide conturile (chiar dacă este vorba despre contul unui Membru Activ) pentru oricare încălcare a Termenilor și Condițiilor.

Recrutarea Cross – actul de a recruta oameni care nu se află în downline-ul vostru, pentru oricare dintre activitățile voastre.

Politica de toleranță zero – În comunitatea Future of Digital noi protejăm activitățile Membrilor noștri. Membrii care fac recrutări cross nu respectă codul de conduită al Future of Digital și sunt supuși închiderii contului lor, indiferent dacă sunt membri activi sau nu.

Politica de reintegrare – Dacă un Membru este șters sau dacă renunță, acesta poate să solicite reintegrarea în orice moment și, dacă se aprobă, va fi reintegrat sub sponsorul lor inițial. Organizarea sa downline nu va fi reintegrată, și nici dreptul său anterior. Acesta va fi considerat un Membru nou din toate punctele de vedere.

Dacă un membru dorește să se alăture sub un sponsor diferit, acesta trebuie să aștepte minim șase luni de la închidere înainte de a aplica din nou și va începe ca Membru nou, fără downline-ul și dreptul său anterior. Dacă un Membru dorește să se alăture sub un sponsor diferit împreună cu grupul său Downline anterior care a fost șters sau care a renunțat, este necesară aprobarea Administrației sau trebuie să aștepte minim 12 luni.

Politica de adopție – Dacă un Sponsor are motive întemeiate să creadă că un Membru de Nivelul Unu ar beneficia de o colaborare mai eficientă cu un Membru de alt nivel din rețea (Sponsor adoptiv), poate, cu acordul tuturor părților implicate, să îl mute în Downline-ul acestuia din urmă, ca Membru de Nivel Unu pentru cel din urmă. El devine Membru adoptat.

Activitatea Membrului adoptat generează comisioane exclusiv în favoarea Sponsorului adoptiv, a Sponsorului său inițial, precum și a sponsorului Upline al Sponsorului său inițial.

Pentru un astfel de transfer, se va percepe o taxă de 80 EUR + TVA.

Titlu de carieră – Titlul de Carieră al unui Membru este titlul de recunoaștere a lor și este cel mai înalt titlu pe care l-au obținut.

Proprietatea Intelectuală – rețeaua de membri construită în cadrul Future of Digital de oricare membru poate fi donată, vândută sau moștenită de oricine decide membrul de rețea și este decizia doar a membrului de rețea, care este o persoană, societate sau grup de persoane. În această chestiune, Planet Program SRL va fi informat în mai puțin de 30 zile calendaristice cu privire la această schimbare.

Liberul arbitru – Membrul poate să aleagă să construiască orice societate MLM dorește în afară de Future of Digital, fără restricții financiare din partea Future of Digital chiar dacă cealaltă societate MLM este un concurent direct al Future of Digital.

NMR (Network Marketing Revenue) - totalul comisioanelor încasate într-un trimestru din minimum 3 companii de network marketing, pentru care există funnel în platforma de funnel-uri a Future of Digital.